

**ANDORRADEV.**

WHITEPAPER · ABRIL 2026

# Justícia Digital per a Despatxos d'Advocats a Andorra

Com aprofitar l'Expedient Judicial Electrònic i automatitzar la gestió de casos quan el 60 % dels despatxos andorrans són microfimes d'1-2 advocats.

---

[andorradev.com](http://andorradev.com) · [info@andorradev.com](mailto:info@andorradev.com)

## Un mercat petit amb regulació que es mou ràpid

El Col·legi d'Advocats d'Andorra (CADA) té entre **200 i 300 advocats col·legiats (CADA)**. El **60 % són microdespatxos d'1-2 advocats**, operant en un mercat on la competència directa no és només el company de planta, sinó **firmes de Barcelona i Madrid** que capten clients andorranos en remot. Andorra és atractiva fiscalment (IS del 10 %, sense impost sobre successions), i això genera un flux constant de constitucions societàries, reestructuracions i compliment internacional. Però aquest mateix atractiu porta competidors amb més recursos i més tecnologia.

El canvi regulatori és profund. Des del **3 de febrer de 2025**, la **Llei 1/2025 de l'Expedient Judicial Electrònic (EJE)** obliga a tramitar electrònicament tots els procediments judicials ([justicia.ad](#)). Les **notificacions electròniques són obligatòries** per a professionals. No obstant això, a 1 de gener de 2025, només **33 entitats estaven adherides al Punt de Servei Professional (PSP)**. Andorra ha adoptat plenament el marc **BEPS des de 2018** i aplica **normes CFC (Controlled Foreign Company)** des de l'**1 de gener de 2024** ([taxation-customs.ec.europa.eu](#)). Amb l'**Acord d'Associació UE-Andorra previst per al 2026**, la pressió regulatòria només augmentarà.

## El cost ocult de no digitalitzar-se

Un advocat mitjà perd **67 minuts al dia en tasques administratives**: buscar documents, actualitzar expedients, preparar factures manuals, redactar correus repetitius. Això equival a **4.000-6.000 € al mes en hores no facturables** ([nodosadvocats.com](#)). En un microdespatx de dues persones, aquestes hores perdudes són la diferència entre créixer i sobreviure.

**L'intake continua sent manual.** Un client potencial truca o envia un email, algú apunta les dades en un Excel o en un Word, es perd el seguiment, el client se'n va a un altre despatx. Sense formularis intel·ligents, sense scoring de leads, sense assignació automàtica per àrea de pràctica.

**L'EJE existeix, però no està integrat amb res.** Els despatxos que s'han adherit al PSP usen el sistema judicial com una illa: hi entren manualment, descarreguen notificacions, les reenvien per email a l'equip. No hi ha connexió amb el gestor de casos intern (si és que n'existeix un). Cada expedient viu en tres llocs: el sistema judicial, el servidor del despatx i la safata d'entrada de l'advocat.

**La facturació per hores és un forat negre.** Sense time tracking automàtic vinculat a expedients, les hores facturables se subestimen sistemàticament. Reunions que no es registren, trucades que s'obliden, revisions documentals que s'imputen "a ull". El resultat: facturació un 15-20 % per sota de la real.

La **signatura electrònica** té marc legal des de la **Llei 35/2014** (alineada amb eIDAS), i la **Cartera Digital** del Govern és operativa des de l'**octubre de 2025** ([govern.ad](#)). Les eines legals existeixen, però la majoria de despatxos no les ha integrat en el seu flux de treball.

## La solució: un sistema que ho connecti tot

**Portal de clients amb intake intel·ligent.** Formulari guiat per tipus de cas (societari, fiscal, migratori, litigis), amb scoring automàtic, assignació a l'advocat adequat, signatura electrònica integrada i accés del client al seu expedient en temps real. El lead que abans es perdia en un email ara entra directament al CRM legal amb tota la informació estructurada.

**Integració amb l'EJE i el PSP.** Notificacions judicials que arriben al gestor de casos automàticament, terminis processals sincronitzats amb el calendari de l'equip, alertes de venciment i generació automàtica d'escrits a partir de plantilles. El sistema judicial deixa de ser una illa i es converteix en un canal més dins del teu flux de treball.

**Time tracking i facturació automàtica.** Cada acció dins del gestor de casos (obrir expedient, redactar document, enviar comunicació) registra temps automàticament. Al tancament de mes, la factura es genera sola. Les hores que abans es perdien ara es cobren.

**Compliment i documentació BEPS/CFC.** Amb les normes CFC en vigor des de 2024 i l'acord UE a l'horitzó, els despatxos necessiten workflows de due diligence automatitzats, llistes de verificació de compliment actualitzables i repositori documental amb versionat i auditoria. No és un extra: és supervivència regulatòria.

## Pas següent

L'EJE ja és obligatori, les normes CFC estan en vigor i l'acord UE s'acosta. Cada mes sense integració digital és marge que perds i clients que se'n van a firmes més àgils. A AndorraDev desenvolupem CRM legals, portals de clients i sistemes de gestió de casos adaptats al marc jurídic andorrà. Si vols calcular quantes hores facturables estàs deixant sobre la taula, [explica'ns-ho](#).

PARLEM DEL TEU PROJECTE

[andorradev.com/contacte](https://andorradev.com/contacte)

[info@andorradev.com](mailto:info@andorradev.com)