

ANDORRADEV.

WHITEPAPER · ABRIL 2026

Justicia Digital para Despachos de Abogados en Andorra

Cómo aprovechar el Expediente Judicial Electrónico y automatizar la gestión de casos cuando el 60 % de los despachos andorranos son micro firmas de 1-2 abogados.

andorradev.com · info@andorradev.com

Un mercado pequeño con regulación que se mueve rápido

El Col·legi d'Advocats d'Andorra (CADA) tiene entre **200 y 300 abogados colegiados** (CADA). El **60 % son micro despachos de 1-2 abogados**, operando en un mercado donde la competencia directa no es solo el compañero de planta, sino **firmas de Barcelona y Madrid** que captan clientes andorranos en remoto. Andorra es atractiva fiscalmente (IS del 10 %, sin impuesto sobre sucesiones), y eso genera un flujo constante de constituciones societarias, reestructuraciones y compliance internacional. Pero ese mismo atractivo trae competidores con más recursos y más tecnología.

El cambio regulatorio es profundo. Desde el **3 de febrero de 2025**, la **Ley 1/2025 del Expediente Judicial Electrónico (EJE)** obliga a tramitar electrónicamente todos los procedimientos judiciales (justicia.ad). Las **notificaciones electrónicas son obligatorias** para profesionales. Sin embargo, a 1 de enero de 2025, solo **33 entidades estaban adheridas al Punto de Servicio Profesional (PSP)**. Andorra ha adoptado plenamente el marco **BEPS desde 2018** y aplica **normas CFC (Controlled Foreign Company)** desde el **1 de enero de 2024** (taxation-customs.ec.europa.eu). Con el **Acuerdo de Asociación UE-Andorra previsto para 2026**, la presión regulatoria solo va a aumentar.

El coste oculto de no digitalizarse

Un abogado medio pierde **67 minutos al día en tareas administrativas**: buscar documentos, actualizar expedientes, preparar facturas manuales, redactar emails repetitivos. Eso equivale a **4.000-6.000 € al mes en horas no facturables** (nodosadvocats.com). En un micro despacho de dos personas, esas horas perdidas son la diferencia entre crecer y sobrevivir.

El intake sigue siendo manual. Un potencial cliente llama o envía un email, alguien apunta los datos en un Excel o en un Word, se pierde el seguimiento, el cliente se va a otro despacho. Sin formularios inteligentes, sin scoring de leads, sin asignación automática por área de práctica.

El EJE existe, pero no está integrado con nada. Los despachos que se han adherido al PSP usan el sistema judicial como una isla: entran manualmente, descargan notificaciones, las reenvían por email al equipo. No hay conexión con el gestor de casos interno (si es que existe uno). Cada expediente vive en tres sitios: el sistema judicial, el servidor del despacho y la bandeja de entrada del abogado.

La facturación por horas es un agujero negro. Sin time tracking automático vinculado a expedientes, las horas facturables se subestiman sistemáticamente. Reuniones que no se registran, llamadas que se olvidan, revisiones documentales que se imputan "a ojo". El resultado: facturación un 15-20 % por debajo de lo real.

La **firma electrónica** tiene marco legal desde la **Ley 35/2014** (alineada con eIDAS), y la **Cartera Digital** del Govern está operativa desde **octubre de 2025** (govern.ad). Las herramientas legales existen, pero la mayoría de despachos no las ha integrado en su flujo de trabajo.

La solución: un sistema que conecte todo

Portal de clientes con intake inteligente. Formulario guiado por tipo de caso (societario, fiscal, migratorio, litigios), con scoring automático, asignación al abogado adecuado, firma electrónica integrada y acceso del cliente a su expediente en tiempo real. El lead que antes se perdía en un email ahora entra directamente al CRM legal con toda la información estructurada.

Integración con el EJE y el PSP. Notificaciones judiciales que llegan al gestor de casos automáticamente, plazos procesales sincronizados con el calendario del equipo, alertas de vencimiento y generación automática de escritos a partir de plantillas. El sistema judicial deja de ser una isla y se convierte en un canal más dentro de tu flujo de trabajo.

Time tracking y facturación automática. Cada acción dentro del gestor de casos (abrir expediente, redactar documento, enviar comunicación) registra tiempo automáticamente. Al cierre de mes, la factura se genera sola. Las horas que antes se perdían ahora se cobran.

Compliance y documentación BEPS/CFC. Con las normas CFC en vigor desde 2024 y el acuerdo UE en el horizonte, los despachos necesitan workflows de due diligence automatizados, checklists de compliance actualizables y repositorio documental con versionado y auditoría. No es un extra: es supervivencia regulatoria.

Siguiente paso

El EJE ya es obligatorio, las normas CFC están en vigor y el acuerdo UE se acerca. Cada mes sin integración digital es margen que pierdes y clientes que se van a firmas más ágiles. En AndorraDev desarrollamos CRM legales, portales de clientes y sistemas de gestión de casos adaptados al marco jurídico andorrano. Si quieres calcular cuántas horas facturables estás dejando sobre la mesa, [cuéntanoslo](#).

HABLEMOS DE TU PROYECTO

andorradev.com/contacto

info@andorradev.com